

Приветствуем Вас, уважаемые Партнеры!

Приняв решение стать Партнером программы SEVARTO, Вы сделали первый шаг на пути к своему большому успеху.

Это шанс изменить свою жизнь, возможность осуществить все свои мечты.

Благодаря нашей бизнес-концепции большое количество людей смогут реализовать свои цели.

Независимо от знаний и профессионального опыта каждый человек может достичь вместе с программой SEVARTO всех целей, которые он перед собой поставил.

В бизнесе SEVARTO успех можно планировать.

Наша Компания справедливо и честно поощряет своих Партнеров за участие в бизнесе.

Воспользуйтесь шансом, который Вам предоставляет программа SEVARTO.

Пусть Ваши мечты сбудутся.

Первый шаг для этого Вы уже сделали!

Начало Вашего успеха.

Зарегистрируйтесь на сайте sevarto.com указав свои данные и телефон пригласившего Вас человека. Регистрация на сайте бесплатна.

Внимательно изучите товары и Маркетинг план.

После успешной регистрации Вы сможете регистрировать партнёров в свою структуру и делать покупки.

Для активации своего аккаунта в бонусных программах, Вам необходимо приобрести продукции одной покупкой на 500 баллов или один из наборов.

Приобретение набора продукции даёт Вам право на участие и получения вознаграждения Кластерного бонуса.

Для расчета вознаграждений и учета личной активности принимается балловый товарооборот.

Маркетинг План

За основу Маркетинг Плана SEVARTO взят принцип равноуровневого маркетинга.

Равноуровневый маркетинг план (Unilevel) - один из базовых маркетингов, применяемых в сетевом бизнесе, а многие называют его классическим. В силу своей простоты и открытости, этот план эффективен как для новичков, так и для лидеров МЛМ.

В равноуровневом маркетинге все дистрибьюторы равны в своих правах и покупают продукцию по единой цене. Данный маркетинг план не ограничивает количество партнеров на первом уровне. Каждый из этих партнеров может иметь своих N-ное количество собственных партнеров.

Структура делится на поколения (уровни), а вознаграждение начисляется за активность участников нижестоящей структуры в течении календарного месяца.

Основные термины.

Клиент – человек, который заполнил форму регистрации на сайте компании.

Партнёр – клиент, выполнивший одним платежом закупку товара на 500 баллов и выше.

Личный Объём (ЛО) – объём покупок продукции, приобретенной лично партнёром, выраженный в баллах.

Групповой Объём (ГО) – суммарный объём покупок (выраженный в баллах) всей структуры данного партнёра за календарный месяц.

Балл – внутренняя условная единица Компании. Применяется для учета приобретенной партнёром продукции, определение ранга и расчетов вознаграждения по Маркетинг-плану.

Маркетинг включает три вида бонусов:

Моментальный – программа оптовик;

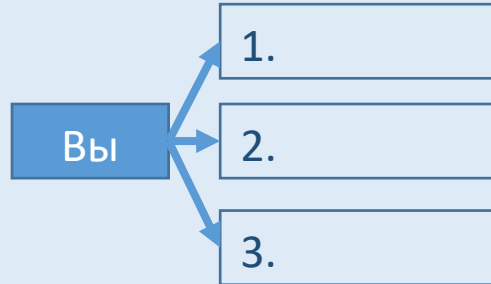
Ежемесячный – стабильный (структурный бонус) и растущий (инфинити);

Накопительный – премиальный бонус.

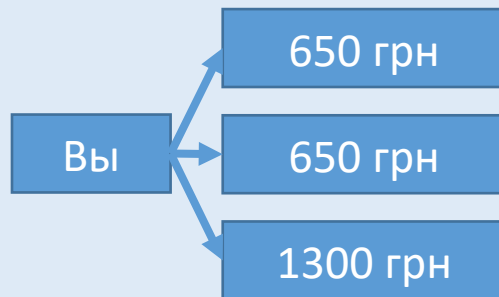
Программа Оптовик (Кластерный бонус).

Программа Оптовик позволяет приобрести продукцию со скидкой и получать дополнительные бонусы. Для активации данной программы необходимо приобрести один из наборов продукции компании.

После приобретения набора открывается Ваш кластер №1. Где есть три свободных места.



При заполнении свободных мест в Вашем кластере, начисляется **моментальный** бонус.



При заполнении третьего места Вы не только получаете бонус 1300 грн, но и моментальный бесплатный реинвест на открытие нового кластера.

Количество реинвестов кластеров неограниченно.

Заполнение свободных мест Вашего кластера происходит за счёт:

1. Личная покупка набора;
2. Приобретение набора Вашим партнёром;
3. Реинвест кластера Ваших личных партнёров.

При приобретении любого набора продукции Вам так же начисляется 500 баллов личной активности.

Структурный бонус.

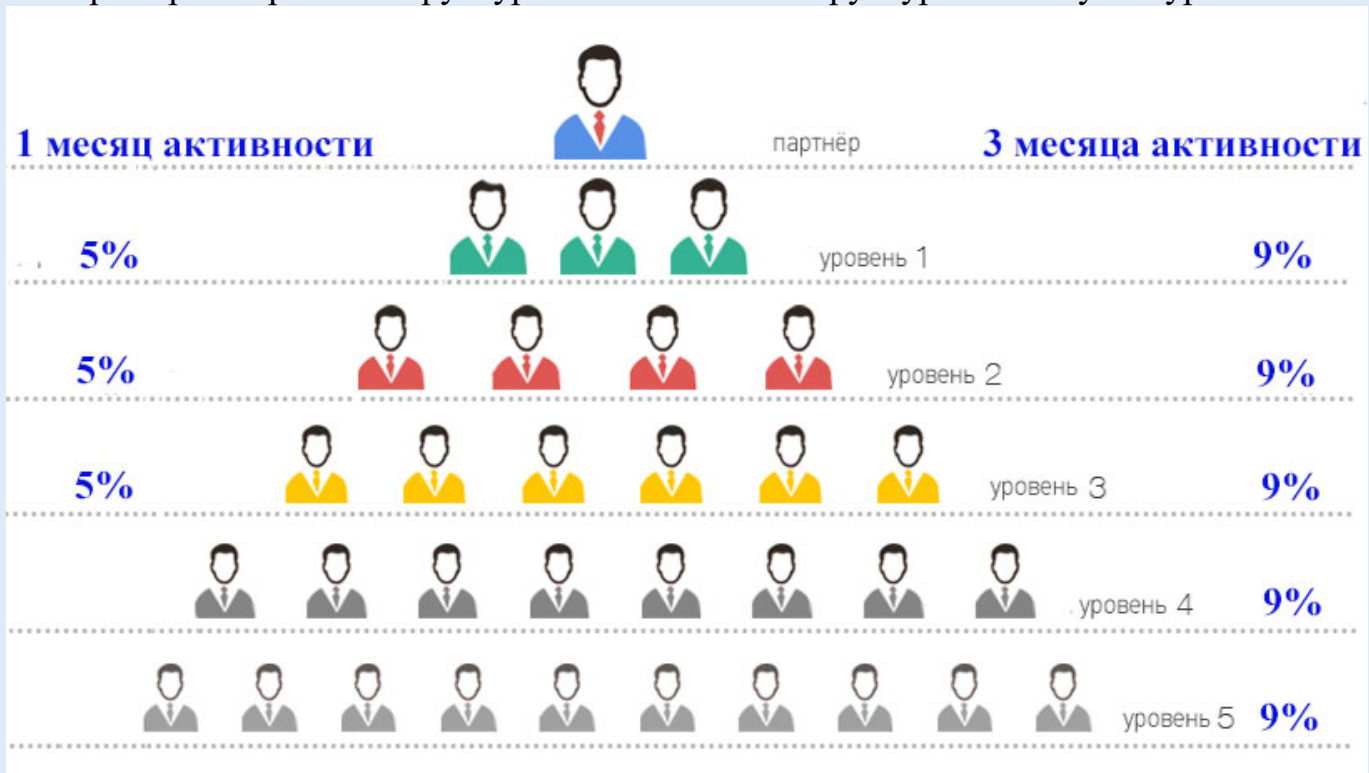
Для начисления вознаграждений Структурного бонуса и участия в накопительных программах, необходимо выполнить личный товарооборот за календарный месяц в 500 баллов.

Величина Структурного бонуса и его глубина зависит от вашей стабильной активности.

Поколения	1 месяц активности	2 месяца активности	3 месяца активности
1	5%	7%	9%
2	5%	7%	9%
3	5%	7%	9%
4		7%	9%
5			9%

Расчёт данного бонуса производится один раз в конце каждого месяца. При расчёте работает правило компрессии.

Пример построения структуры и начисления Структурного бонуса с уровнями.



Инфинити бонус

Инфинити бонус начисляется от ежемесячного группового баллового товарооборота Вашей структуры со всей глубины (до бесконечности) и зависит от Вашего Накопленного Группового Объёма (НГО).

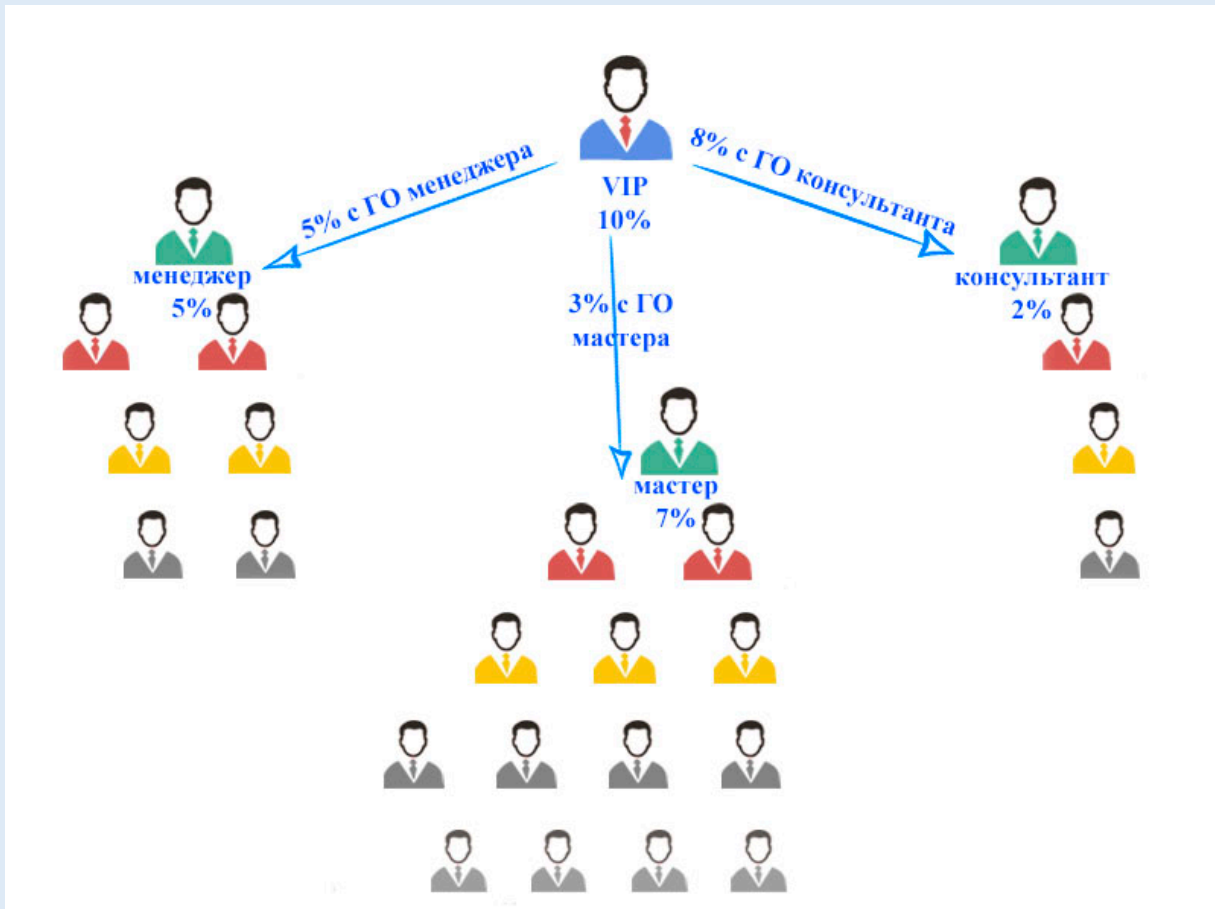
НГО – это сумма баллов, выполненная Вами и Вашей структурой за всё время работы в компании.

Инфинити бонус рассчитывается как разница Вашей процентной ставки и Вашего первого поколения.

Ранг	Консультант		Менеджер		Мастер		Эксперт		VIP
НГО, тыс. балл	25	50	100	150	250	350	500	750	1 000
Процентная ставка, %	2	3	4	5	6	7	8	9	10

При невыполнении условия личной активности Ваш НГО не суммируется.

Расчёт данного бонуса производится один раз в конце каждого месяца.



Премиальный бонус.

Каждому активному партнёру начисляется накопительный бонус. Он зависит от Вашей активности, активности Вашей структуры и маржинального дохода компании.

1 премия – 5000 грн

2 премия – 25 000 грн

3 премия – 100 000 грн

4 премия – автомобиль (500 000 грн)

5 премия – квартира (1 000 000 грн)



Так же предусмотрены дополнительные промоушины, бонусы и подарки для лидеров и активных партнеров.

Маркетинг план SEVARTO прост в понимании и просчете.

ПРОСТ – РОСТ

Он так же высокоэффективен как в начале построения структуры, так и на лидерских позициях.

Небольшая величина личной активности и ассортимент продукции позволяет спокойно вести бизнес, основываясь практически на личном потреблении.